

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN	ii
LEMBAR PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI ILMIAH	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Identifikasi Masalah.....	6
1.3 Rumusan Masalah.....	6
1.4 Tujuan Penelitian	6
1.5 Manfaat Penelitian	7

BAB II LANDASAN TEORI

2.1 Perilaku Konsumen.....	8
2.1.1 Keuntungan Memahami Perilaku Konsumen.....	8
2.1.2 Model Perilaku Konsumen	9
2.2 Loyalitas Pelanggan.....	9
2.2.1 Pengertian loyalitas pelanggan	9
2.2.2 Keuntungan pelanggan yang loyal	10
2.2.3 Perspektif loyalitas pelanggan	11
2.2.4 Karakteristik pelanggan yang loyal	12
2.2.5 Tipe pelanggan yang loyal	13
2.2.6 Dimensi Loyalitas Pelanggan	14
2.2.7 Faktor-Faktor Loyalitas Pelanggan	15
2.3 Kepercayaan	15
2.3.1 Jenis-jenis kepercayaan	16
2.3.2 Faktor-faktor yang mempengaruhi kepercayaan	16
2.4 Experiential Marketing	18
2.4.1 Kunci Pokok <i>Experiential Marketing</i>	19
2.4.2 Manfaat Experiential Marketing	20
2.4.3 Dimensi Experiential Marketing	21
2.5 Citra Merek	23

2.5.1 Faktor-Faktor Citra Merek	23
2.5.2 Mengukur Citra Merek	24
2.5.3 Dimensi Citra Merek	24
2.6 Hubungan Antar Variabel	32
2.6.1 Hubungan Experiential Marketing Terhadap Kepercayaan	32
2.6.2 Hubungan Citra Merek Terhadap Kepercayaan	32
2.6.3 Hubungan Kepercayaan Terhadap Loyalitas Pelanggan	33
2.6.4 Hubungan Experiential Marketing Terhadap Loyalitas Pelanggan	33
2.6.5 Hubungan Citra Merek Terhadap Loyalitas Pelanggan	34
2.6.6 Hubungan Antara Experiential Marketing Terhadap Loyalitas Pelanggan Melalui Kepercayaan	34
2.6.7 Hubungan antara Citra Merek terhadap Loyalitas Pelanggan melalui Kepercayaan	35
2.7. Hipotesis	35
2.8. Model Penelitian.....	36
BAB III METODE PENELITIAN	
3.1 Desain Riset	37
3.2 Jenis Sumber Data	37
3.2.1 Jenis Data	37
3.2.2 Sumber Data.....	37
3.3 Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel.....	38
3.3.1 Popuasi	38
3.3.2 Sampel.....	38
3.3.3 Teknik Pengambilan Sampel	39
3.4 Unit Analisis	39
3.5 Definisi Operasional Variabel	39
3.5.1 Variabel Dependen.....	40
3.5.1.1 Loyalitas Pelanggan.....	40
3.5.1.2 Kepercayaan	40
3.5.2 Variabel Independen	40
3.5.2.1 <i>Experiential Marketing</i>	40
3.5.2.2 Citra Merek.....	40
3.6 Teknik Analisis Data	44
3.6.1 Uji Normalitas.....	44
3.6.2 Uji Multikolinieritas.....	45
3.6.3 Uji Heteroskedatisitas	45
3.6.4 Uji Autokorelasi.....	45

3.6.5 Uji Validitas	46
3.6.6 Uji Reabilitas	47
3.6.7 Analisis Jalur (<i>path analisi</i>)	47
3.6.8 Uji f	50
3.6.9 Uji t (Uji parsial)	50
3.6.10 Koefisien Determinasi.....	51
BAB IV HASIL PENELITIAN	
4.1. Hasil Penelitian	52
4.1.1 Karakteristik Responden.....	52
4.2. Uji Validitas.....	55
4.3. Uji Reliabilitas	58
4.4 Uji Asumsi Klasik.....	58
4.4.1 Uji Normalitas	58
4.4.2 Uji Multikolinearitas.....	59
4.4.3 Heteroskedastisitas	61
4.4.4 Uji Autokorelasi.....	62
4.5. Analisis Jalur	63
4.5.1 Analisis Jalur Tahap 1	63
4.5.2 Hasil Uji t.....	64
4.5.3 Analisis Jalur Tahap II.....	67
4.5.4 Analisis Jalur Gabungan Tahap I dan II	70
4.5.5 Pengaruh Langsung, Pengaruh Tidak Langsung, dan Pengaruh Total antara variabel pada Analisis Jalur Gabungan	71
BAB V PEMBAHASAN	
5.1. Pembahasan Hasil Penelitian	74
5.1.1 Pengaruh Experiential Marketing (X1) terhadap Kepercayaan (Z)	74
5.1.2 Pengaruh Citra Merek (X2) terhadap Kepercayaan (Z).....	74
5.1.3 Pengaruh Kepercayaan (Z) terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	74
5.1.4 Experiential Marketing (X1) terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	75
5.1.5 Citra Merek (X2) terhadap Loyalitas Pelanggan (Y)	75
5.1.6 Pengaruh Experiential Marketing (X1) terhadap Loyalitas Pelanggan (Y) melalui Kepercayaan (Z)	75
5.1.7 Pengaruh Citra Merek (X2) terhadap Loyalitas Pelanggan (Y) melalui Kepercayaan (Z)	76
5.2 Temuan Penelitian	76
5.3 Keterbatasan Penelitian	76

BAB VI PENUTUP	
6.1. Kesimpulan	77
6.2. Saran	78
6.3 Implikasi Manajerial	78
DAFTAR PUSTAKA	80

LAMPIRAN

Esa Unggul

Esa Unggul